



The 100 patarosan pangpentingna pikeun unggal badami

ku Friedhelm Wachs, Présidén, Éropa badami Institute

Sundanesishe Erstausage

Titel: **The 100 patarosan pangpentingna pikeun unggal badami**

© 2018 Friedhelm Wachs

Umschlag/Illustration: Friedhelm Wachs
Autor: Friedhelm Wachs

Die Originalausgabe erschien 2018 im
Verlag: Metropolis Medien Verlags GmbH, Leipzig

ISBN: 978-3-7479-0124-3

Das Werk, einschließlich seiner Teile, ist urheberrechtlich geschützt. Jede Verwertung ist ohne Zustimmung des Verlages und des Autors unzulässig. Dies gilt insbesondere für die elektronische oder sonstige Vervielfältigung, Übersetzung, Verbreitung und öffentliche Zugänglichmachung.

Bibliografische Information der Deutschen Nationalbibliothek:
Die Deutsche Nationalbibliothek verzeichnet diese Publikation in der Deutschen Nationalbibliografie; detaillierte bibliografische Daten sind im Internet über <http://dnb.d-nb.de> abrufbar.

Sadaya frasa dina buku anu gender nétral.

Ampir kabéh hungkul nu parah disiapkeun. buku ieu teu ngabejaan ka maneh kumaha meunang hungkul. Tapi lamun geus digawé ngaliwatan patarosan ieu sacara saksama, anjeun bakal boga hiji kauntungan overwhelming leuwih mitra Negotiating Anjeun. Santai waé. Ieu kaunggulan Anjeun.

Friedhelm Wachs



abdi

4



pasangan badami kuring

18



nilai ditambahkeun

32



maker putusan

34



strategi final kuring

37



saha pasangan badami kuring

39



saméméh tanggal badami

54

abdi

4



Naon anu kuring hayang ngahontal kalawan badami ieu?



Mana bakal pangsaena, hasilna sampurna pikeun abdi?

5



Nilai naon boga badami ieu kuring dina duit?



Naha kuring kudu tabungan atawa nuturkeun-up waragad

6



Mana bakal hasil kadua pangalusna pikeun kuring?



Hasilna Mana nu unacceptable?

7



Naha maranéhna henteu bisa ditarima?



Mana komponen hasilna mangrupikeun pangpentingna ka abdi?

8



Mana komponen hasilna do I kudu ngahontal?



Mana komponen hasilna ngalakukeun abdi hoyong ngahontal?

9



Mana sub-aspék tiasa I abandon?



Mana eusi jeung kaayaan contractual anu pangpentingna?

10



Mana eusi jeung kaayaan contractual anu kurang pentingna ka abdi?



Alternatif Naon do I mibanda lamun hasilna kuring butuhna teu materialize?

11



Kumaha cara abdi tiasa ngaronjatkeun alternatif ieu?



Naon eusi badami bisa I recombine karek atawa tambahkeun?



Solusi Naon hadé téh mungkin kalawan mitra Negotiating séjén?



Naon bakal kudu jadi béda ngeunaan alternatif pangalusna, meh bisa hadé atawa sarua jeung hasilna kuring asalna dipikahayang disawalakeun?



Naon halangan formal kuring kudu ngaleungitkeun sapanjang jalan?



Naon ajén alternatif ieu kanggo abdi?

14



Do I gaduh tabungan atawa nuturkeun-up waragad?



Mun aspék finansial nu aub, nu pangluhurna tur jumlah panghandapna anu kuring bisa nampa?

15



Mana na kandungan contractual bisa ngarobah angka ieu sareng sabaraha badag ngarupakeun jumlah ditarima lajeng?



Mana istilah contractual kuring teu resep nampi?



Dupi aya kasempetan pikeun meunang kana posisi awal hadé ku tungtung badami teh?



Aspék Naon bakal nyieun gampang pikeun kuring eureun badami teh?

pasangan badami kuring



18



Naon hasilna teu abdi Negotiating harepan pasangan pikeun ti badami ieu?



Naon kahayang téh manfaat pikeun pasangan Negotiating kuring?

19



Nilai naon teu badami nu gaduh materially pikeun pasangan Negotiating kuring?



Kumaha pentingna anu badami tur hasil keur samping séjén?



Komponén Mana bakal boga hasil kamungkinan anu pangalusna pikeun pasangan Negotiating kuring?



Naon bisa jadi hasil kadua pangalusna pikeun pasangan Negotiating kuring?



Mana moal bakal jadi bisa ditarima mun anjeunna?



Naha aya hasilna ieu unacceptable ka anjeunna?



Komponén Mana nu paling penting pikeun manehna?



Komponén Mana tina hasilna teu anjeunna kudu ngahontal?



Komponén Mana tina hasilna teu anjeunna hoyong ngahontal?



Aspék Mana bisa manéhna pigawé tanpa?



Mana istilah contractual jeung eusi téh pang pentingna keur manehna?



Mana istilah contractual jeung eusi téh kirang penting pikeun manehna?



Naon alternatif teu sisi séjén boga ka ceramah sareng abdi?



Mana tilu alternatif pangalusna teu Negotiating kuring pasangan geus lamun hasilna nya dipikahoyong henteu materialize?



Kumaha anjeunna tiasa ningkatkeun alternatif ieu?



Dupi aya mungkin hadé hasilna sareng mitra negotiating séjén?



Bisa abdi Negotiating kahayang pasangan mun deui ngagabungkeun-atawa tambahkeun eusi na nu leuwih?



Naon bakal kudu jadi béda ngeunaan alternatif pangalusna meh leuwih hade tinimbang atawa sarua jeung hasil disawalakeun aslina?



Kumaha anjeunna bisa dipiceun halangan sapanjang jalan?



Mana nu dipikahoyong kaayaan bisa Sajaba positif pangaruh alam alternatif pangalusna?



Naon nilai atanapi kapentingan lianna henteu manehna kudu ngawengku?



Mun isu finansial nu aub, nu bakal jadi pangluhurna sarta jumlah panghandapna anjeunna bisa nampa?



Kaayaan Mana na eusi kontrak bisa ngarobah angka ieu sareng sabaraha badag ngarupakeun jumlah ditarima lajeng?



Dupi aya résiko anu anjeunna bisa jadi hadé kaluar ku megatkeun kaluar ti hungkul?



Naon anu aspék nu bakal nyieun gampang pikeun manéhna megatkeun kaluar ti hungkul?

nilai ditambahkeun

32



Lamun hoyong ngitung waragad badami teh:

- Sabaraha lila teu persiapan nu nyandak?
- Sabaraha lami teu badami nu nyandak?
- Naon laju hourly jalma aub di sisi kami?
- Naon waragad lianna (presentasi, lalampahan, ahli hukum) anu bisa dianggap?

33

maker putusan

34



Naon kabebasan pilihan jeung otorisasina teu pasangan Negotiating abdi estu boga?



Do I nyaho sagala makers kaputusan?



Dupi watesan badami nu ditangtukeun ku panel (dewan, dewan badami, batur)?

35



Naon anu 30 tungtutan abdi pangpentingna dina badami ieu?



Dina hasil tina olahan ieu, tawaran munggaran abdi kawas?



36

strategi final kuring



37



Naon tawaran panungtungan kuring?



Dina naon aréa do kapentingan
Negotiating abdi tumpang tindihna
pasangan kalayan kapentingan
kuring?



Naon carita kuring ngabejaan, jeung
nu abdi tiasa nampilkeun mun
pasangan Negotiating kuring hasil
pangalusna kuring utamana
memorable, likeable sarta berharga?

saha pasangan badami kuring





Do I negotiate ku jalma atawa parusahaan?



Mana jalma séjén boga hiji pangaruh dina hasil tina hungkul sagigireun pasangan Negotiating kuring?

40



Kumaha carana sangkan Negotiating kuring gawé pasangan?



Geus aya geus sagala kontak sareng pasangan Negotiating kuring nu geus kaliwat?

41



Kumaha teu pasangan Negotiating
abdi kalakuanana lajeng?



Dupi Abdi kantos diusahakeun
negotiate kalawan anjeunna?

42



Kumaha teu pasangan Negotiating
abdi kalakuanana lajeng?



Kumaha anu anu organisasi struktur jeung
putusan struktur internal disetir ku
pasangan Negotiating kuring?

43



Naon tujuan bisnis umum henteu pasangan Negotiating abdi hoyong ngahontal?



Naon tujuan beton geus anjeunna ngatur masarakat awam?



Kumaha carana sangkan manehna hayang ngahontal cita ieu?



Mana motif memotivasi pasangan Negotiating kuring?



Di mana jejer mangrupa pasangan
Negotiating kuring utamana resep?



Kauntungan Naon tiasa I masihan ka
pasangan Negotiating kuring?

46



Naon kedah ngabantuan ieu
kasampak kawas meh Sigana
worthwhile mun pasangan Negotiating
kuring?



Kumaha jeung ka saha do I kudu
concretely nampilkeun benefit ieu
salaku rewarding?

47



Mana basa hususna atuh make supados urang tiasa jangkar kalawan pasangan Negotiating kami?



Konci Mana nu penting?

48



Mana paripolah jeung strategi paguneman tiasa sapatemon tampilan?



Naon realitas pasangan Negotiating kuring?

49



Naon sajarah pausahaan atawa kulawarga?



Naon geus acara penting di salila lima taun?

50



Naon kabebasan aya? (Ka bank, pausahaan, organisasi, jalma)



Naon poténsi finansial aya?

51



Naon struktur teu organisasi gaduh?



Gambar Mana bakal pasangan
Negotiating abdi hoyong
ngahasilkeun?

52



Jenis komunikasi PR teu anjeunna
ngalaksanakeun di pasar?



Dupi aya manajemén seuneu?



Dina mana lingkungan ieu pasangan
Negotiating kami ngadegkeun?

53

saméméh tanggal badami



54



Kumaha anu wangunan dirancang
jeung diwangun nu badami téh
lumangsung?



Dina naon enggon teu badami nu
lumangsung?



Dupi aya susunan seating?

55



Kumaha bade kami, atawa mitra
Negotiating urang, sumping?



Kumaha kuring nyegah tekanan
waktos?



Mun badami nyokot leuwih lila,
dimana kuring bobo?

56



Do I gaduh baju cadang ku abdi?



Do I mibanda janjian sejen tur kumaha
kuring nunda eta?




Kumaha kuring bersantai saméméh
tanggal badami?

57

**Patarosan naon anu anjeun kudu saméméh
badami dimimitian?**

Ngajawab ieu.

**Tur ayeuna: teuing kasuksésan
dina badami Anjeun.**

A portrait of Friedhelm Wachs, a middle-aged man with thinning grey hair, wearing glasses and a dark suit jacket over a white collared shirt. He is looking directly at the camera with a slight smile. The background is dark and out of focus.

Friedhelm Wachs mangrupikeun salah sahiji ahli badami ngarah di dunya, pasangan tina LaxWachsSebenius jeung Presiden teh badami Institute Éropa. Anjeunna ngamimitian karirna kalawan hungkul pulitik salila Perang Tiis jeung kalawan Cina. Dinten, anjeunna advises pausahaan global, pamaréntah sarta pihak hungkul nangtang. Panulis laris geus narima sababaraha panghargaan internasional pikeun karyana.

ISBN: 978-3-7479-0124-3